



INTERNATIONAL BUSINESS DEVELOPER

JOB DESCRIPTION

MILANO (M/F)

Descrizione Azienda:

Beyond the Gate é una start-up basata a Milano con la mission di rivoluzionare l'educazione e la fruizione della cultura attraverso le tecnologie immersive. Sviluppiamo esperienze di edutainment interattive e multigiocatore rivolte alle famiglie e alle generazioni di nativi digitali. Dalle ricostruzioni storiche all'approfondimento scientifico, creiamo mondi tutti da esplorare. www.beyondthegate.io

Descrizione Posizione

L'International Business Developer, svilupperà opportunità di business per Beyond the Gate, nell'ambito della vendita e distribuzione delle esperienze di realtà virtuale sviluppate dalla società. Questo includerà lo sviluppo e l'implementazione di strategie di crescita, l'identificazione e il contatto di eventuali leads (castelli, musei, società private organizzatrici di eventi culturali), la ricerca e la scrittura di eventuali bandi. La figura sarà supervisionata direttamente dal CEO. La conoscenza della lingua Inglese è necessaria, Francese, Tedesco e Spagnolo sono considerati un plus. Per candidarsi inviare CV e breve presentazione a: careers@beyondthegate.io

Your Tasks

- Sviluppare e implementare strategie di crescita per la vendita/distribuzione delle esperienze di Beyond the Castle (focus: Italia ed Europa)
- Identificazione e scrittura di bandi per sviluppare Beyond the Gate;
- Creazione di un database e Customer Relationship Management (CRM) di leads e clienti.

Your Skills

- Ottime skills interpersonali e comunicative,
- Esperienza in precedenti lavori di nel mondo della cultura sono un plus,
- Ottime capacità organizzative
- Parli inglese **fluentemente**. La conoscenza di altre lingue è un plus

Luogo di Lavoro & Impegno

Impegno: full-time

Location: Milano – Via Donatello 31, Trasferte nazionali e internazionali

Come Candidarsi

Inviare Curriculum e breve presentazione al seguente indirizzo: careers@beyondthegate.io